Wollen auch Sie die Zukunft der erneuerbaren Energien in Österreich mitgestalten?
Dann werden Sie Teil unseres Teams!

Wir sind ein seit mehr als 20 Jahren erfolgreicher, familiengeführter Projektentwickler und Betreiber im Bereich der Erneuerbaren Energien und der nachhaltigen Energiewirtschaft. Aufgrund unserer stabilen guten Geschäftsentwicklung verstärken wir unser Team und suchen eine:n:

AKQUISEMITARBEITER:IN – ERNEUERBARE ENERGIE (m/w/d)

Niederösterreich, Burgenland, Steiermark | Vollzeit | ab sofort

IHR NEUES TEAM – Was Sie von uns erwarten dürfen

Vertrauen. Familie. Werte. Vision Großes zu leisten.

Als kleiner Familienbetrieb gestartet, durften wir in den letzten Jahren stetig wachsen, unsere Liebe und Leidenschaft haben wir dadurch jedoch nicht verloren. Im Gegenteil, Sie werden ein Team mit Kollegen vorfinden, in dem jeder einzigartig ist und Spaß an seiner Arbeit hat!

Kurzum:

- Junges, dynamisches und flexibles Team
- Langfristige Festanstellung
- Modernes Büro im Herzen Wiens
- Flexible Arbeitszeiten
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Teamevents
- Firmenwagen zur Privatnutzung
- Zahlreiche Benefits (Zuschuss zum Mittagessen, wöchentlicher Bio-Obstkorb, freier Kaffee und Tee, Übernahme des Öffitickets, Altersvorsorgemodell, etc.)

IHRE AUFGABEN – Wofür Sie verantwortlich sind

- Akquise vorab definierter Grundstücke für verschiedene Projektgebiete und Technologien
- Verhandlungsführung mit Grundeigentümern (vom Erstkontakt bis zum Abschluss)
- Pflege und Verwaltung relevanter Daten in der unternehmenseigenen Grundstücksdatenbank
- Reporting an das zuständige Projektmanagement
- Unterstützung der Projektentwicklungsabteilung bei Planungsaufgaben von Windparks und Photovoltaikanlagen - von der Flächensicherung bis zur Inbetriebnahme der Anlage
- Gemeinsame Festlegung von Prioritäten und Grundstücke mit dem Akquiseleiter
- Selbstständige Terminkoordination und Gebietseinteilung
- Mitgestaltung beim Wachstum/Ausbau der Unternehmensgruppe

IHR PROFIL – Wie Sie am besten ins Team passen

- Abgeschlossene Ausbildung (Lehre/Matura/Teilstudium)
- Idealerweise mehrjährige Erfahrung im Bereich Vertrieb & Projektabwicklung
- Sichere Verhandlungsführung und professioneller Umgang mit Stakeholdern
- Strategisch-konzeptionelles sowie unternehmerisches Denken, exzellente rhetorische Fähigkeiten sowie gute Menschenkenntnis und Einfühlungsvermögen in Verhandlungen
- Starkes Beziehungsmanagement im Umgang mit Grundstückseigentümern und Entscheidungsträgern
- Identifizieren und Nutzen von Marktchancen, Erkennen von wirtschaftlichen, rechtlichen und technischen Zusammenhängen
- Eigeninitiative, proaktives Mindset, Einsatzbereitschaft und Loyalität
- Führerschein Klasse B und EDV-Kenntnisse

EINSATZ – DER SICH LOHNT

Für diese Position wird ein attraktives, marktkonformes Bruttojahresgehalt ab 50.000 EUR mit der Bereitschaft zur Überzahlung je nach Erfahrung und Qualifikation geboten.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an Frau Sabrina Kitzberger unter bewerbung@ventureal.com.